

พัฒนาตัวเองได้ คือ

รวย

คอร์สฝึกอบรมของเรา พร้อมทำให้คุณ
เป็น เบอร์ 1 ในวงการของคุณ

บริษัท ทีม ซัคเซส จำกัด
ผู้เชี่ยวชาญด้านพัฒนาบุคลากรกว่า 10 ปี



อาจารย์โทนี่ ศุภกร บุญเจือ

Team Success Company Profile



TEAM SUCCESS

By Ajarn Tony Suppakorn



TEAM SUCCESS
By Ajarn Tony Suppakorn

บริษัท ทีม ซคซส จำกัด

TEAM SUCCESS CO., LTD.

สถาบันฝึกอบรมด้านการขาย การพัฒนาตัวเอง
และรับจัด Team Building ที่ครบวงจรที่สุดในประเทศไทย

เรามุ่งมั่นทำคอร์สฝึกอบรม เพื่อช่วยให้คนไทยได้พัฒนา
ศักยภาพของตัวเองออกมาได้สูงสุด สร้างความสุข สร้างรายได้
ให้กับตัวเองและประโยชน์สูงสุดแก่องค์กร

จากประสบการณ์อันยาวนานกว่า 10 ปีที่ เราได้พัฒนา ส่งผ่านทักษะ
และองค์ความรู้ใหม่ ผ่านบริการจัดคอร์สฝึกอบรม และ Team Building
แก่องค์กรชั้นนำในไทย ทำให้เรามีลูกค้าไว้ใจเราให้ดูแลอย่างต่อเนื่อง



อาจารย์โทนี่ ศุภกร บุญเจือ
ผู้ก่อตั้งบริษัท ทีม ซคซส จำกัด

Achieve 10X Growth : Sales & Self-Development

ระบบความสำเร็จ เพื่อการเติบโต 10 เท่า Achieve 10X Growth เป็น 4 ส่วนประกอบ
จิ๊กซอว์ที่สำคัญที่ให้เราประสบความสำเร็จได้ในทุกด้านของชีวิต เราจึงได้จัดคอร์สฝึกอบรมที่จะช่วยให้คุณ
และองค์กรของคุณ ได้ทักษะที่จำเป็นในการพัฒนาทั้ง 4 ส่วนของความสำเร็จ



By Suppakorn Bunchua (Tony)



ดู Testimonials ทั้งหมดได้ที่

[f mastertonysellingsuccess](#)
[www.sellingsuccess.co](#)

[@thesellingsuccess](#)
[@thesellingsuccess](#)

[✉ tony@teamsuccess.co.th](mailto:tony@teamsuccess.co.th)
[☎ \(+66\) 063-598-9799](tel:+660635989799)

แนะนำวิทยากร INSTRUCTOR



คลิปประวัติแนะนำตัว

อาจารย์โทนี่ ศุภกร บุญเจือ

Suppakorn Bunchua (Tony)

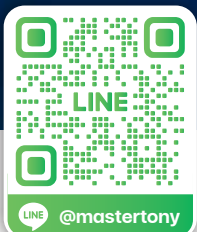
- * ปริญญาตรี คณะวิศวกรรมศาสตร์ จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย
- * ปริญญาโท Technology Management Assumption University (ABAC)
- ☑ ประสบการณ์ทำงานกับบริษัทข้ามชาติอย่าง IBM, Schneider Electric, Veeam Software, Zendesk, Infobip
- ☑ วิทยากรฝึกอบรมให้กับบริษัท/องค์กรชั้นนำทั่วประเทศ มากกว่า 50 แห่ง และมีผู้เข้าร่วมอบรมไปแล้วมากกว่า 10,000 คน
- ☑ คนไทยคนแรกที่ได้ Certified Silva Mind Method การสอนการทำสมาธิ เพื่อใช้ในการเพิ่มยอดขายทางธุรกิจ

1st Thai person Certified by



THE SILVA METHOD™

Sale Training & Consultant



ดู Testimonials ทั้งหมดได้



[f mastertonymsellingsuccess](https://www.facebook.com/mastertonymsellingsuccess)

www.sellingsuccess.co

[@thesellingsuccess](https://www.instagram.com/atthesellingsuccess)

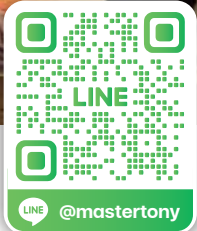
[@thesellingsuccess](https://www.instagram.com/atthesellingsuccess)

[✉ tony@teamsuccess.co.th](mailto:tony@teamsuccess.co.th)

[☎ \(+66\) 063-598-9799](tel:+6620635989799)

บรรยากาศการฝึกอบรม

โดยอาจารย์โทนี่ ศุภกร บุญเจือ



ดู Testimonials ทั้งหมดได้ที่
SS SELLING SUCCESS

[f mastertonymsellingsuccess](#)
[www.sellingsuccess.co](#)


[@thesellingsuccess](#)
[@thesellingsuccess](#)

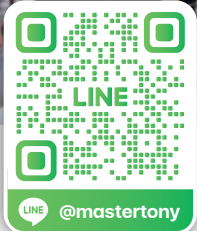
[✉ tony@teamsuccess.co.th](mailto:tony@teamsuccess.co.th)
[☎ \(+66\) 063-598-9799](tel:+6620635989799)



จัด Team Building



โดยอาจารย์โทนี่ ศุภกร บุญเจือ



 ตัวอย่างบรรยากาศกิจกรรม



 mastertonysellingsuccess
 www.sellingsuccess.co

 @thesellingsuccess
 @thesellingsuccess

 tony@teamsuccess.co.th
 (+66) 063-598-9799

Customer Reviews

เสียงตอบรับและความประทับใจที่มีต่อเรา



“ทีมงานผมต้องการทักษะด้านการขายเพิ่มเติม โดยเฉพาะเรื่องการโทรcold callการปิดการขาย และสานต่อธุรกิจกับลูกค้าเก่า จึงได้ให้อาจารย์โทนี่มาสอนทีมงานขายของเราในแผนกAJ E-CommerceและแผนกAJ EV BIKEซึ่งหลังจบคอร์ส พนักงานขายของเราได้เทคนิคดีๆเพิ่มเติม เช่น การวางแผนการขาย การโทรหาลูกค้าใหม่ การติดตามงาน และการปิดการขาย อาจารย์โทนี่ยังมีนัดหมายกับทีมผู้บริหารของเราหลังฝึกอบรม เพื่อติดตามการเปลี่ยนแปลงของพนักงานขายอีกด้วยครับ”

คุณ ณรัช มีมโนนนท์ ผู้บริหาร บริษัท เอเจ แอดวานซ์ เทคโนโลยี จำกัด (มหาชน)

“ดิฉันต้องการยกระดับทักษะการขายของทีมงานเพื่อให้สามารถก้าวไปสู่เป้าหมายที่ไกลกว่า จึงได้เลือกคอร์สUnlock 10X Sales SuccessของTeam Successให้ทีมงานได้เรียนรู้และพัฒนาความสามารถ ทั้งการหาลูกค้าใหม่ๆ การเปิดบทสนทนาและการนำเสนออย่างมืออาชีพ ตลอดจนการติดตามความคืบหน้าของงานไปจนถึงการปิดการขาย ซึ่งอาจารย์โทนี่ได้ให้ความรู้ผ่านการบรรยายและการทำเวิร์กช็อปที่สนุกสนาน ที่สำคัญคือคอร์สนี้ได้ฝึกฝนการทำaccount planningและการวิเคราะห์โครงการให้สามารถปิดการขายได้เร็วขึ้น ซึ่งเป็นประโยชน์ต่อทีมขายเป็นอย่างมากค่ะ”

Miss Thanaphorn Chaiwattanachai Head of Commercial - True Internet Data Center

ผมจึงได้เชิญอาจารย์โทนี่มาสอนในหัวข้อ การขายเชิงที่ปรึกษา ความลับของนักปิดการขายรายได้ 10 เท่า ซึ่งอาจารย์โทนี่ได้แชร์ความรู้ทั้งในเรื่องของ Growth Mindset วิธีการสร้างความสัมพันธ์กับลูกค้า และการสร้างความไว้วางใจให้เกิดขึ้น การฝึกด้านบุคลิกภาพ วิธีการสื่อสารพูดคุยกับลูกค้าอย่างมืออาชีพ การนำเสนอแบบเล่าเรื่อง story telling และการปิดการขาย โดยมีทั้งเนื้อหา มีกิจกรรมกลุ่ม และทำบทบาทสมมติให้พนักงานได้ฝึกทำด้วย ซึ่งความรู้เหล่านี้ได้ช่วยให้ทีมงานขายของเรามีทักษะด้านการขายที่เพิ่มมากขึ้น และพวกเขาจะนำไปใช้ในการทำงานได้เป็นอย่างดีครับ”

คุณ สันติสุข เสนะ (HR Training Manager) J.I.B. Computer Group Company Limited



Facebook: mastertonymsellingsuccess
Website: www.sellingsuccess.co

Instagram: @thesellingsuccess
YouTube: @thesellingsuccess

Email: tony@teamsuccess.co.th
Phone: (+66) 063-598-9799

UNLOCK 10X SALES SUCCESS

5 ขั้นตอน ปลดล็อกยอดขาย 10 เท่า



ออกแบบมาเพื่อเป็นการเรียนรู้แนวใหม่ที่จะช่วยผู้เรียนได้รู้หลักการของแนวทางการขายแบบเป็นระบบสำหรับการขายแบบธุรกิจ B2B (Business to Business) และ B2C (Business to Consumer) โดยใช้เทคนิคที่ใหม่ที่ปรับปรุงให้ทันสมัยแบบ Unlock 10X Sales Success เพื่อให้การขายมี mindset ที่ดี รู้วิธีในการติดต่อหาลูกค้าใหม่ด้วยตัวเอง วิธีการคัดเลือกหาลูกค้าที่ใช้ มีความเข้าใจความต้องการของลูกค้า นำเสนอการขายได้อย่างดีน่าประทับใจ ติดตามงานขอคำตอบจากลูกค้าได้ และปิดการขายให้ได้มากขึ้น ในระยะเวลาที่สั้นลง

ระยะเวลา

หลักสูตรวันเดียวจบ

พนักงานขาย และผู้จัดการขายรวมถึงพนักงานแผนกอื่นที่เกี่ยวข้องกับแผนกขายเพื่อให้เข้าใจภาพรวมและขั้นตอนของการขายตั้งแต่ต้นจนปิดดีล เพื่อให้การทำงานประสานงานกับได้ดีขึ้น เช่น แผนกการตลาด แผนกวิศวกรรม เป็นต้น

รูปแบบการเรียนรู้

30% วิทยากรนำเสนอ และยกตัวอย่าง กรณีศึกษา **70%** กิจกรรมการเรียนรู้ เช่น Group workshop, Brainstorm and Role play



[f mastertonysellingsuccess](https://www.facebook.com/mastertonysellingsuccess)
www.sellingsuccess.co

[@thesellingsuccess](https://www.instagram.com/atthesellingsuccess)
[@thesellingsuccess](https://www.youtube.com/channel/UC...)

[✉ tony@teamsuccess.co.th](mailto:tony@teamsuccess.co.th)
[☎ \(+66\) 063-598-9799](tel:+6620635989799)

ความลับของนักปิดการขาย รายได้ 10 เท่า

SECRET OF 10X CONSULTATIVE SELLING ความลับของนักปิดการขายรายได้ 10 เท่า

กรอบความคิด
Growth Mindset

สร้างความไว้วางใจ
Build Trust



ปิดการขาย
Sales Closure

การสื่อสาร
Communication

Design by Suppakorn Bunchua (Tony)

ออกแบบมาเพื่อเป็นการเรียนรู้แนวใหม่ที่ช่วยผู้เรียนได้รู้หลักการของแนวทางการขายเชิงที่ปรึกษา (consultative selling) สำหรับธุรกิจ B2B (Business to business) และ B2C (Business to consumer) โดยใช้แนวทางและเทคนิคที่ใหม่ที่ปรับปรุงให้ทันสมัย เพื่อให้การขายมี mindset ที่ดี รู้วิธีการหาลูกค้าใหม่ มีความเข้าใจความต้องการของลูกค้าเพื่อรับ brief ให้ตรงกัน วิเคราะห์ลูกค้าแต่ละประเภทวางตัวเป็นที่ปรึกษาด้านการขาย การติดตามงานกับลูกค้า ปิดการขาย

ระยะเวลา

หลักสูตรวันเดียวจบ

พนักงานขายทุกคน และผู้จัดการฝ่ายขาย รวมถึงพนักงานแผนกอื่นที่เกี่ยวข้องกับแผนกขาย เช่น แผนกการตลาด แผนกบริการลูกค้า แผนก technical support ก็สามารถเข้าร่วมอบรมได้

รูปแบบการเรียนรู้

30% วิทยากรนำเสนอ และยกตัวอย่าง กรณีศึกษา

70% กิจกรรมการเรียนรู้ เช่น Group workshop, Brainstorm and Role play



[f mastertonysellingsuccess](#)
[www.sellingsuccess.co](#)

[@thesellingsuccess](#)
[@thesellingsuccess](#)

[✉ tony@teamsuccess.co.th](mailto:tony@teamsuccess.co.th)
[☎ \(+66\) 063-598-9799](tel:+66-063-598-9799)

"ปลดล็อก 10 เท่า ด้วยการบริหารลูกค้ารายสำคัญ"

KEY ACCOUNT PLANNING MODEL

01 Review Account
Using account metrics template for review In and Out account

02 Analyze Account
Using RFM to analyze of each potential account



03 Revenue Generate
Apply for the Sales skill of relationship and Sales close

04 Account Planning
Using template of account strategy planning

Design by Suppakorn Bunchua (Tony)

ออกแบบมาเพื่อเป็นการเรียนรู้แนวใหม่ที่ช่วยผู้เรียนได้รู้หลักการของแนวการบริหารลูกค้ารายสำคัญ (Key Account Management) อย่างเป็นขั้นตอน เป็นระบบ โดยหลักสูตรนี้ออกแบบมาเฉพาะสำหรับการขายองค์กร (business to business) ที่ต้องการดูแลลูกค้าขนาดใหญ่รายสำคัญในการวิเคราะห์ลูกค้า เข้าใจความต้องการของลูกค้า วางแผนการเข้าหาลูกค้าการหาข้อมูลเชิงลึกในองค์กรลูกค้า การใช้ทักษะการขายเพื่อสร้างรายได้จากลูกค้า และการรีวิวลูกค้า

ระยะเวลา

หลักสูตรวันเดียวจบ

พนักงานขาย พนักงาน customer success และผู้จัดการขายของบริษัทที่มีประสบการณ์ขายน้อยและมากรวมถึงพนักงานแผนกอื่นที่เกี่ยวข้องกับแผนกขายเพื่อให้เข้าใจภาพรวมและขั้นตอนการบริหารลูกค้ารายสำคัญเพื่อทำให้การทำงานประสานงานกับได้ดีขึ้น เช่น แผนกการตลาด แผนกปฏิบัติการ เป็นต้น

รูปแบบการเรียนรู้

40% วิทยากรนำเสนอ และยกตัวอย่าง กรณีศึกษา **60%** กิจกรรมการเรียนรู้ เช่น Group workshop, Brainstorm and Role play



yellow

ปิดการขายได้คือ
SCS
ผมจะทำให้คุณเป็น เบอร์ 1
ในวงการของคุณ
อาจารย์โทนี่ เทพการขาย
ผู้เชี่ยวชาญการขายกว่า 20ปี



ดู Testimonials ทั้งหมดได้ที่



[f mastertonysellingsuccess](#)

[www.sellingsuccess.co](#)

[@thesellingsuccess](#)

[@thesellingsuccess](#)

tony@teamsuccess.co.th

[\(+66\) 063-598-9799](tel:+6660635989799)

การฝึกสมาธิ จัดการกับความเครียด ด้วย THE SILVA METHOD

MINDFULNESS AND STRESSFUL MANAGEMENT THE SILVA METHOD



Design by Suppakorn Bunchua (Tony)

คอร์สนี้ออกแบบมาเพื่อให้ผู้เข้าเรียนให้รู้จักเทคนิคและแนวทางปฏิบัติในการมีสติ Mindfulness การผ่อนคลายความเครียดที่สามารถใช้ในชีวิตประจำวันเข้ากับวันทำงานได้อย่างราบรื่น เพื่อปรับปรุงการโฟกัสในการทำงาน ลดความเครียด และส่งเสริมสภาพแวดล้อมการทำงานเชิงบวกอย่างมีประสิทธิภาพ ผ่าน Silva Mind Method ซึ่งเป็นวิธีการจากฝั่งอเมริกาที่ได้รับการพิสูจน์มาแล้วมากกว่า 1 ล้านคนว่าใช้ได้ผลในการเจริญสติในการทำงาน และผ่อนคลายลดความเครียด

ผู้เข้าอบรม

จำนวนไม่เกิน 30 คน

พนักงานที่ทำงานได้ในทุกตำแหน่ง ไปถึงผู้จัดการ ผู้บริหาร โดยเฉพาะผู้ทำงานต้องใช้สมอง ใช้ความคิดเยอะที่ต้องการวิธีที่จะบริหารจัดการความเครียด และผ่อนคลายมากขึ้นในการทำงานในขณะที่ยังคงมีประสิทธิภาพการทำงานในระดับที่สูง

รูปแบบการเรียนรู้

30% วิทยากรนำเสนอ และยกตัวอย่าง กรณีศึกษา **70%** กิจกรรมการเรียนรู้ เช่น Group workshop, Brainstorm and Role play



ตัวอย่างเสียงนำสมาธิจากอาจารย์โทนี่

ในคลาสที่สอนจริง อาจารย์โทนี่จะพุดนำสมาธิแบบสอนสด และสังเกตนักเรียนทุกคนว่าปฏิบัติเป็นอย่างไร



[masteryonysellingsuccess](#)
[www.sellingsuccess.co](#)

[@thesellingsuccess](#)
[@thesellingsuccess](#)

tony@teamsuccess.co.th
[\(+66\) 063-598-9799](tel:+660635989799)

TEAM BUILDING

"รวมพลังเพื่อมุ่งสู่เป้าหมายเดียวกัน ด้วย T E A M"

BREAKING BARRIERS AND ALIGNING GOALS FOR SUCCESS: WITH T E A M

T - Together
ไปด้วยกัน

E - Empathy
การเข้าอกเข้าใจกัน



M - Myself
การรู้จักตัวตน
ของตัวเองอย่างแท้จริง

A - Achievement
การบรรลุจุดประสงค์เดียวกัน

Design by Suppakorn Bunchua (Tony)

- T – Together ด้วยการทำกิจกรรมด้วยกันทั้งปีนกลุ่ม เพื่อเป็นการทำงานร่วมกันสู่การเปิดใจของกันและกัน
- E – Empathy ด้วยกิจกรรมที่เปิดโอกาสให้ทุกคนแสดงความคิดเห็น และการรับฟังของกันและกัน
- A - Achievement ด้วยกิจกรรมที่ทุกคนมีส่วนร่วมในการลงมือทำกันทุกคน สู่จุดประสงค์ของทีมเพื่อไปสู่เป้าหมายเดียวกัน
- M - Myself เพื่อการรู้จักตัวตนของตัวเองอย่างแท้จริง ไปสู่การพัฒนาตัวเองที่ตรงจุดและตรงกับการพัฒนาองค์กร

กิจกรรม Team building 1 วันนี้ ออกแบบมาเพื่อช่วยละลายพฤติกรรม ลดกำแพงในการทำงานในระหว่างแผนก ระหว่างการทำงานร่วมกัน ทำให้ทุกคนมองจุดหมายขององค์กรร่วมกัน โฟกัสที่ผลสำเร็จของงานเป็นหลักมากกว่าผลประโยชน์ส่วนตัว เพื่อให้สุดท้ายได้ผลลัพธ์ในการบริหารทีมไปในแนวทางเดียวกัน เพิ่มประสิทธิภาพ เพิ่มรายได้ให้กับองค์กร

ผู้เข้าร่วม

จำนวนไม่เกิน 150 คน/รุ่น

พนักงานทุกแผนก หัวหน้างาน และผู้บริหาร

รูปแบบการเรียนรู้

10% วิทยากรนำเสนอ และยกตัวอย่าง กรณีศึกษา 90% กิจกรรมการเรียนรู้ เช่น Activities , Group workshop , Brainstorm



f mastertonysellingsuccess
www.sellingsuccess.co

@thesellingsuccess
@thesellingsuccess

✉ tony@teamsuccess.co.th
☎ (+66) 063-598-9799

ปลดล็อกพลังของการตลาด โฟกัสลูกค้ารายสำคัญ

UNLOCK THE POWER OF ACCOUNT-BASED MARKETING



การฝึกอบรมนี้ออกแบบมาเพื่อเป็นการเรียนรู้แนวใหม่ที่ช่วยผู้เรียนได้รู้หลักการของแนวทางการตลาดโฟกัสลูกค้ารายสำคัญ (Account-based marketing) สำหรับธุรกิจ B2B (Business to business) ที่ต้องการทำการตลาดวางแผนกลยุทธ์ขายสินค้าให้กับลูกค้าบริษัทขนาดใหญ่ โดยใช้แนวทางและเทคนิคที่จากระบบการตลาดระดับโลก เพื่อให้มีการตลาดระบุ ideal customer profile , research and gather insight, content, campaign implement, and measurement

ผู้เข้าอบรม

หลักสูตรวันเดียวจบ

พนักงาน Marketing หัวหน้าเซลล์ หัวหน้าทีม และฝ่ายบริหาร และแผนกอื่นๆ เช่น Sales Co ก็สามารรถเข้าร่วมได้

รูปแบบการเรียนรู้

30% วิทยากรนำเสนอ และยกตัวอย่าง กรณีศึกษา

70% กิจกรรมการเรียนรู้ เช่น Group workshop, Brainstorm and Role play



[f mastertonysellingsuccess](#)
[www.sellingsuccess.co](#)

[@thesellingsuccess](#)
[@thesellingsuccess](#)

[✉ tony@teamsuccess.co.th](mailto:tony@teamsuccess.co.th)
[☎ \(+66\) 063-598-9799](tel:+6620635989799)



รวมพลังสู่ความสำเร็จ ปลดล็อกศักยภาพทีมเพื่อชัยชนะ

EFFECTIVE COLLABORATION FOR TEAM SUCCESS



การฝึกอบรม และกิจกรรม team building นี้ออกแบบมาเพื่อเป็นการเรียนรู้แนวใหม่ที่จะช่วยผู้เรียนได้รับการปลูกฝัง growth mindset ที่ถูกต้องในการทำงานร่วมกับคนอื่น แผนกอื่นในองค์กร พัฒนาทักษะการสื่อสารที่มีประสิทธิภาพ เสริมสร้างความร่วมมือในทีม และการทำงานข้ามแผนกให้มีความร่วมมือทำงานกันได้อย่างดีขึ้นเพื่อบรรลุเป้าหมายเดียวกันขององค์กรได้

ผู้เข้าอบรม

หลักสูตรวันเดียวจบ

พนักงานในระดับปฏิบัติการที่มาจากแผนกใดๆก็ได้ รวมถึงผู้จัดการและผู้บริหารก็เข้าร่วมได้

รูปแบบการเรียนรู้

30% วิทยากรนำเสนอ และยกตัวอย่าง กรณีศึกษา **70%** กิจกรรมเรียนรู้ เช่น group workshop, role play รวมถึง team building activity



[mastertonysellingsuccess](#)
www.sellingsuccess.co

[@thesellingsuccess](#)
[@thesellingsuccess](#)

tony@teamsuccess.co.th
[\(+66\) 063-598-9799](tel:+6620635989799)



" สร้างรายได้หลักล้าน ด้วยการปิดการขายทางโทรศัพท์ "



ออกแบบมาเพื่อเป็นการเรียนรู้แนวใหม่ที่ช่วยผู้เรียนได้รู้หลักการของแนวทางการขายทางโทรศัพท์ (Tele sales) เหมาะสำหรับทุกธุรกิจที่มีพนักงานขาย Tele sales โดยใช้แนวทางและเทคนิคที่ใหม่ ที่ปรับปรุงให้ทันสมัย เพื่อให้พนักงานมี mindset ที่ดีซึ่งเป็นจุดเริ่มต้น มีการเตรียมพร้อม ทำ call script มีการสื่อสารแบบมืออาชีพ ได้รับความน่าเชื่อถือจากลูกค้า และทำการปิดการขายได้

ระยะเวลา

หลักสูตรวันเดียวจบ

พนักงานขาย Tele sales ทุกคน

และผู้จัดการฝ่ายขายก็สามารถเข้าเรียน เข้า observe ในการฝึกอบรมได้

รูปแบบการเรียนรู้

30% วิทยากรนำเสนอ และยกตัวอย่าง กรณีศึกษา

70% กิจกรรมการเรียนรู้ เช่น Group workshop, Brainstorm and Role play



f mastertonysellingsuccess
www.sellingsuccess.co

@thesellingsuccess
@thesellingsuccess

✉ tony@teamsuccess.co.th
☎ (+66) 063-598-9799



ปลดล็อกทักษะการบริหาร สำหรับผู้นำยุคใหม่



การฝึกอบรมนี้ออกแบบมาเพื่อเป็นการเรียนรู้แนวใหม่ที่ช่วยผู้เรียนได้มีความรู้ ทักษะ และความคิดที่จำเป็นสำหรับการบริหารทีมงานอย่างมีประสิทธิภาพ และขับเคลื่อนความสำเร็จขององค์กร โดยจะเนื้อหาจะกล่าวถึงทักษะสำคัญ 6 อย่างสำหรับผู้นำยุคใหม่คือ Mindset, Communication , Manage Team, Decision making, Time management, and Improvement

ผู้เข้าอบรม

จำนวนไม่เกิน 30 คน

ผู้ที่กำลังจะได้รับการโปรโมตเป็นผู้จัดการ Supervisor ผู้ช่วยผู้จัดการ หัวหน้าแผนก sales และแผนกอื่นๆ ก็สามารถเข้าเรียน

รูปแบบการเรียนรู้

40%

วิทยากรนำเสนอ และยกตัวอย่าง กรณีศึกษา

60%

กิจกรรมการเรียนรู้ เช่น Group workshop, Brainstorm and Role play



mastertonysellingsuccess
 www.sellingsuccess.co

@thesellingsuccess
 @thesellingsuccess

tony@teamsuccess.co.th
 (+66) 063-598-9799

ปลดล็อกความเป็นผู้นำในตัวคุณ เติบโต 10 เท่า



การฝึกอบรมนี้ออกแบบมาเพื่อเป็นการเรียนรู้แนวใหม่ที่ช่วยผู้เรียนได้มีความรู้ ทักษะ และความคิดที่จำเป็นสำหรับการเป็นผู้นำในตัวของพนักงานเองเพื่อช่วยในการขับเคลื่อนความสำเร็จขององค์กรโดยจะเนื้อหาจะกล่าวถึงทักษะสำคัญ 4 อย่างสำหรับการเป็นผู้นำจากตัวพนักงานเอง คือ Mindset, Communication, Decision making, and Time management

ผู้เข้าอบรม

จำนวนไม่เกิน 40 คน

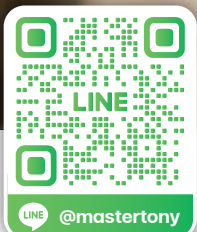
พนักงานในทุกระดับ ถึงผู้จัดการ ผู้บริหาร

ที่มาจากทุกแผนกได้ เช่น เซลล์ ช่าง ฝ่ายบริการ บัญชี แอดมิน HR

รูปแบบการเรียนรู้

40% วิทยากรนำเสนอ และยกตัวอย่าง กรณีศึกษา

60% กิจกรรมการเรียนรู้ เช่น Group workshop, Brainstorm and Role play



ดู Testimonials ทั้งหมดได้ที่



[f mastertonysellingsuccess](#)

[www.sellingsuccess.co](#)

[@thesellingsuccess](#)

[@thesellingsuccess](#)

[✉ tony@teamsuccess.co.th](mailto:tony@teamsuccess.co.th)

[☎ \(+66\) 063-598-9799](tel:+6620635989799)

“ นักปิดการขายแบบออนไลน์ขึ้นเทพ ”



การฝึกอบรม 1 วันนี้ ออกแบบมาเพื่อเป็นการเรียนรู้แนวใหม่ที่ช่วยผู้เรียนได้รู้หลักการของการปิดการขายออนไลน์ผ่าน inbox ผ่านการแชท โดยใช้แนวทางและเทคนิคที่ใหม่ที่ปรับปรุงให้เข้ากับยุคสมัยนี้ โดยจะเน้นไปที่การมีกรอบความคิดด้านการขายที่ถูกต้อง การเข้าไปควบคุมเกมการขายกับลูกค้า การโชว์ผลลัพธ์ และปิดการขายให้ได้มากขึ้น

ผู้เข้าอบรม

จำนวนไม่เกิน 30 คน

แอดมินตอบแชท เทเลเชลล์ พนักงานขายทุกคน และผู้จัดการฝ่ายขาย รวมถึงพนักงานแผนกอื่นที่เกี่ยวข้องกับแผนกขาย เช่น แผนกการตลาด แผนกการบริการลูกค้าก็สามารถเข้าร่วมอบรมได้

รูปแบบการเรียนรู้

40% วิทยากรนำเสนอ และยกตัวอย่าง กรณีศึกษา 60% กิจกรรมการเรียนรู้ เช่น Group workshop, Brainstorm and Role play



ดู Testimonials ทั้งหมดได้ที่



[f mastertonysellingsuccess](#)

[www.sellingsuccess.co](#)

[@thesellingsuccess](#)

[@thesellingsuccess](#)

[✉ tony@teamsuccess.co.th](mailto:tony@teamsuccess.co.th)

[☎ \(+66\) 063-598-9799](tel:+6620635989799)

ทุกอย่างสำเร็จได้ 10 เท่า ด้วยการมี GROWTH MINDSET

MASTERING OF 10X GROWTH MINDSET



Design by Suppakorn Bunchua (Tony)

การฝึกอบรมนี้ออกแบบมาเพื่อเป็นการเรียนรู้แนวใหม่ที่จะช่วยผู้เรียนได้มีความรู้ในเชิงลึกเกี่ยวกับ Mindset (กรอบความคิด) ของนักธุรกิจ นักขาย และบุคคลที่ประสบความสำเร็จ โดยในคอร์สนี้จะให้ทั้งหมดถึง 25 Growth Mindsets จาก 4 ด้านหลักคือ Learning, Relationship, Mind, and Finance รวมถึงแนวทางการปฏิบัติ ที่ทำให้การนำ Growth Mindset สามารถนำไปใช้ในชีวิตจริงการทำงานได้ง่ายขึ้น

ผู้เข้าอบรม

จำนวนไม่เกิน 30 คน

พนักงานในทุกระดับ ถึงผู้จัดการ ผู้บริหาร

ที่มาจากทุกแผนกได้ เช่น เซลล์ ช่าง ฝ่ายบริการ บัญชี แอดมิน HR

รูปแบบการเรียนรู้

40% วิทยากรนำเสนอ และยกตัวอย่าง กรณีศึกษา

60% กิจกรรมการเรียนรู้ เช่น Group workshop, Brainstorm and Role play



ดู Testimonials ทั้งหมดได้ที่



[f mastertonymsellingsuccess](https://www.facebook.com/mastertonymsellingsuccess)

www.sellingsuccess.co

[@thesellingsuccess](https://www.instagram.com/atthesellingsuccess)

[@thesellingsuccess](https://www.youtube.com/channel/UC...)

[✉ tony@teamsuccess.co.th](mailto:tony@teamsuccess.co.th)

[☎ \(+66\) 063-598-9799](tel:+6620635989799)